



**Wir stecken voller Energie.  
Du auch?**



- Als Projektgesellschaft für Photovoltaik in Nordhessen gestalten wir die Energiewende aktiv mit. Wir bieten für jede Kundenanforderung die passende Lösung: vom Bau eines Solarparks bis zur Photovoltaikanlage eines Einfamilienhauses – mit den passenden Serviceleistungen. Wir stecken voller Energie: für unser Team, für unsere 70 Mitarbeiter\*innen, für unsere Projekte, für eine nachhaltige Zukunft. Wir bieten dir ein fundamentales Unternehmen in Kombination mit einem Start-Up. Werde Teil unseres Teams und gestalte mit uns die Energiewende. Willkommen bei der BLG Project GmbH!

Zur Verstärkung unseres Teams in **Wolfhagen-Istha** bei Kassel suchen wir Dich als

## Sales Manager Projektvertrieb Photovoltaik m/w/d\* Raum Nordhessen

### Dein Aufgabenfeld:

- Als Sales Manager\*in planst und projektierst Du technische Konzepte und Ausführungsplanungen für Photovoltaik- Aufdachanlagen mit und ohne Energiespeichersysteme für unsere Kund\*innen rund um Kassel (ca. 50 km Umkreis).
- Du verantwortest die gesamte Projektabwicklung: von der technischen Planung über die Begleitung der Angebotsphase, bis zur Umsetzungssteuerung, -überwachung und Fertigstellung der Photovoltaik-Anlagen unserer Kund\*innen.
- Dabei bist Du im umweltbewussten E-Firmenwagen an Deinen Vertriebstagen bei Interessierten vor Ort und die übrigen Tage im Büro für Deine Projektorganisation: Angebotserstellung, interne und externe Abstimmungen und Kundengespräche.
- Damit Du Dich ganz auf Deine Kernaufgaben konzentrieren kannst, hält unser Büro-Team Dir den Rücken frei und übernimmt die gesamte Terminorganisation, -planung und -vorbereitung für Deine Außendiensttermine.
- Für unsere Kund\*innen bist Du erste\*r Ansprechpartner\*in in allen kaufmännischen Fragen.
- Du brennst dafür, Deine Kund\*innen zu begeistern und mit ihnen die besten Umsetzungsmöglichkeiten zu entwickeln. Dabei hast Du auch die termin- und kostengerechte Umsetzung stets im Blick.

### Du passt zu uns, wenn:

- Du unsere Begeisterung für Nachhaltigkeit und grüne Energie teilst und Du idealerweise erste Berufserfahrung als Key Account Manager\*in, Vertriebsmanager\*in, Kundenberater\*in oder vergleichbar in der Bau- oder Projektleitung mitbringst.
- Du technisch versiert bist und neben einer kaufmännischen oder technischen Ausbildung o. vgl. erste Erfahrung im PV-Bereich mitbringst oder Dich gern in diesen Bereich einarbeiten möchtest – mit unserer Unterstützung.
- Dir Kundenorientierung genauso wichtig ist wie uns, Du kommunikationsstark und lösungsorientiert bist.
- Du Abwechslung schätzt und auch gerne unterwegs beim Kunden vor Ort bist, und einen Führerschein hast.
- Es Dir Spaß macht, selbstorganisiert zu arbeiten und Du eine stressresistente Persönlichkeit bist.

### Wir bieten Dir:

- Eine unbefristete Anstellung in Vollzeit mit einer guten Balance zwischen Außendienst- und Bürotagen, Remote-/ Homeoffice-Möglichkeiten und einem umweltbewussten E-Firmenwagen.
- Eine langfristige Perspektive in einem wachsenden und sicheren Unternehmen.
- Eine umfassende Einarbeitung, bei der Du die Kolleg\*innen vor Ort begleitest und dabei alles Wichtige rund um das Thema PV-Vertrieb lernst.
- Spannende und abwechslungsreiche Projekte im Raum Kassel (bis ca. 50 km) mit hoher Eigenverantwortung.
- Ein hochmotiviertes und verlässliches Team, in dem es Spaß macht Ideen einzubringen und umzusetzen.
- Ein familienorientiertes Unternehmen mit Austausch auf Augenhöhe durch eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien.
- Eine sinnstiftende Aufgabe, mit der Du aktiv die Energiewende mitgestaltest.
- Flexible Arbeitszeiten und Gleitzeitkonto.
- Benefits wie betriebliche Altersvorsorge, Bike-Leasing und spannende Team-Events.



**Du steckst voller Energie und möchtest die Energiewende mitgestalten?** Dann werde Teil unseres Teams! Ausführliche Informationen über uns findest Du unter: [www.blg.eu](http://www.blg.eu)

Bitte sende Deine Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an [bewerbung@blg.eu](mailto:bewerbung@blg.eu).